Amazon continúa con su desembarco en la Argentina y ahora se encuentra en la búsqueda de ocho posiciones para expandir su plataforma cloud, Amazon Web Services (AWS), en América Latina.

La compañía con base en Seattle, Estados Unidos, y liderada por el hombre más rico del mundo, su CEO Jeff Bezos, está buscando perfiles técnicos y del área de ventas para sus nuevas oficinas en Buenos Aires.

Las ofertas no indican la remuneración, pero al comparar los sueldos con las posiciones en los Estados Unidos, la mayoría supera los US$ 100.000 anuales o los $ 150.000 al mes. Las vacantes están disponibles en la página de la empresa.

El listado incluye un consultor senior especializado en migraciones, cuyo sueldo según los datos de Glassdoor es en promedio de US$ 123.000 al año; un arquitecto de soluciones empresariales y uno dedicado a la Argentina, que suelen ganar entre US$ 142.000 y US$ 176.000 al año; tres gerentes de ventas empresariales, con sueldos que rondan los US$ 110.000; un gerente técnico de cuentas enfocado a los servicios en la nube, que suele tener un sueldo de US$ 120.000 y un entrenador técnico enfocado en la plataforma de AWS, con un sueldo de aproximadamente US$ 80.000 al año, el más bajo del grupo.

La empresa está expandiendo su infraestructura de procesamiento en la nube por el mundo y la Argentina está incluida. Para las tecnológicas locales, tener servidores en el país significa menores costos y mejorar la velocidad de carga en comparación con tenerlos en el exterior.

La Argentina compite con Chile por ser el lugar donde Amazon pondrá sus nuevos servidores en América Latina, pero la apertura de las oficinas es un desembarco en paralelo y la compañía todavía no anunció la ubicación de su nuevo data center. Cabe destacar que AWS es el negocio más rentable del gigante tecnológico, en 2017 facturó más de US$ 17.500

millones, un 43% más que en 2016.

Fuente: Infotechnology.com